



Eine Marke der
MARAWÉ GmbH & Co. KG

Einsatzort: Regensburg
Eintrittsdatum: ab sofort
Beschäftigungsart: Vollzeit
Veröffentlicht am: 02.06.2021

Fachberater im Vertrieb (m/w/d)

TOBOLIN entwickelt und vertreibt innovative Produkte für den Bereich Sanierung und Bauabdichtung sowie Schutz und Pflege für Haus und Garten. Sie kennen sich mit Baustoffen sehr gut aus und sind deshalb der ideale Berater für Sanierung, Schutz und Pflege von Haus und Garten? Die Wünsche unserer Kunden stellen Sie immer in den Mittelpunkt Ihrer Arbeit? Sie arbeiten gerne im Verkauf und möchten jeden Tag etwas Neues erleben?



Das sind Ihre Aufgaben:

- ◇ Als Teil unseres Vertriebsteams verkaufen Sie am Telefon routiniert unser Produktportfolio zum Thema Sanierung, Schutz und Pflege - unsere Kunden können sich dabei voll und ganz auf Ihre umfassende Beratung verlassen.
- ◇ Ebenso versiert gewinnen Sie beständig neue Kunden hinzu - sowohl aus dem privaten als auch aus dem gewerblichen Sektor (Bauunternehmer).
- ◇ In puncto Verkaufsabwicklung stehen das Erstellen, Nachverfolgen und Bearbeiten von Angeboten auf der Agenda.

Das zeichnet Sie aus:

- ◇ Abgeschlossene Ausbildung im Einzelhandel, idealerweise im Bereich Baustoffhandel
- ◇ Erste Erfahrung in der Beratung und im Verkauf
- ◇ Souveränes und freundliches Auftreten mit ausgeprägter Kunden- und Vertriebsorientierung
- ◇ Produktkenntnisse rund um das Thema Baustoffe, vorzugsweise in den Bereichen Sanieren, Schützen und Pflegen von Vorteil
- ◇ Ausgeprägtes Organisationsgeschick und ein strukturierter Arbeitsstil
- ◇ Flexibler und engagierter Teamplayer

Das bieten wir Ihnen:

- ◇ Sicherer Arbeitsplatz in einem europaweit agierenden Unternehmen
- ◇ Weiterqualifizierung in einem interessanten, zukunftssträchtigen Aufgabengebiet
- ◇ Flexibles Gleitzeitmodell, Möglichkeit von Homeoffice
- ◇ Modernes, dynamisches und innovatives Team

**WIR FREUEN UNS
AUF IHRE BEWERBUNG!**

Kontakt
Dr. Peter Raster
bewerbungen@marawe.de
+49 941 29020439



www.tobolin.de/jobs